



MINISTERIO DE GANADERÍA
AGRICULTURA Y PESCA
REPÚBLICA ORIENTAL DEL URUGUAY

Análisis sectorial y cadenas productivas
Temas de política
Estudios



ANUARIO 2015
opypa



OPYPA

Oficina de Programación y Política Agropecuaria

Análisis sectorial y cadenas productivas

Temas de política

Estudios

Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca.

Ministro

Ing. Agr. Tabaré Aguerre

Subsecretario

Ing. Agr. Enzo Benech

Director General

Dr. Alberto Castelar

Oficina de Programación y Política Agropecuaria

Ing. Agr. (Ph. D.) Mario Mondelli

Director

Salvo indicación expresa, los autores de los artículos de este Anuario son técnicos de la Oficina de Programación y Política Agropecuaria (OPYPA) del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP)

Coordinación general de publicación: Mónica Balparda

Coordinación de Sección Cadenas Productivas: Gonzalo Souto

Coordinación de Sección Temas de Política: Adrián Tamber y Mario Mondelli

Coordinación de Sección de Estudios: José Bervejillo

Los artículos de esta publicación están disponibles en www.mgap.gub.uy/opypa

Oleaginosos y derivados: situación y perspectivas

Gonzalo Souto¹
Catalina Rava²

Los ingresos por exportaciones de grano de soja cayeron nuevamente en 2015, como resultado del debilitamiento de los precios internacionales. El panorama de los mercados no parece alentar expectativas de mejoras en las cotizaciones, en un escenario caracterizado por la ampliación de la oferta de los principales exportadores y aumento de las disponibilidades a nivel global y regional.

A nivel local, la cosecha 2014/15 tuvo una caída de 9%. En el año 2016 se alcanzarían buenos niveles de producción nacional, esperándose niveles similares o levemente inferiores para la cosecha de soja y una gran ampliación de la oferta de colza a partir del crecimiento en área sembrada que mostró el cultivo este último invierno.

1. El mercado externo

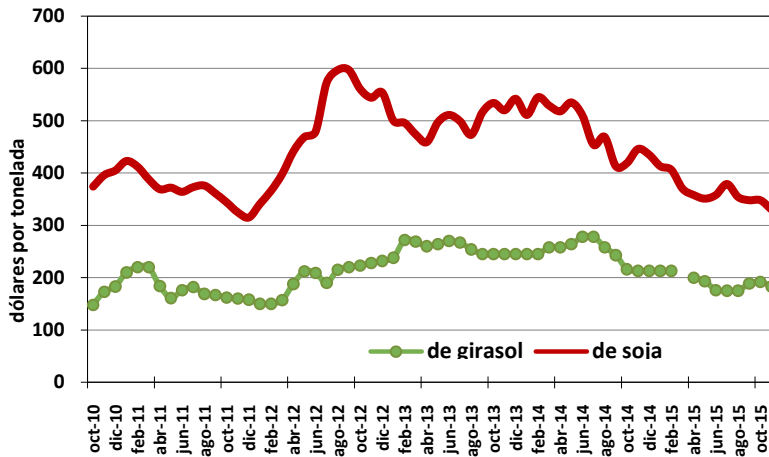
1.1 Evolución de los precios

Los mercados agrícolas siguen atravesando una fase de caída de los precios, que se prolonga por más de tres años. Los oleaginosos y sus derivados (aceites y harinas) son parte de ese comportamiento general, con variaciones entre los diferentes productos. La caída del último año resulta mayor en las harinas, con descensos en la harina de soja y en la de girasol que alcanzan a 24% y 14%, respectivamente. En tanto, la baja en los aceites en ese período se ubica en 12% para el aceite de soja y en apenas 10% para el aceite de girasol (Gráficas 1 y 2).

¹ Ingeniero Agrónomo, Técnico de OPYPA, Coordinador del Área de Cadenas Agroindustriales y Análisis Sectorial, gsouto@mgap.gub.uy

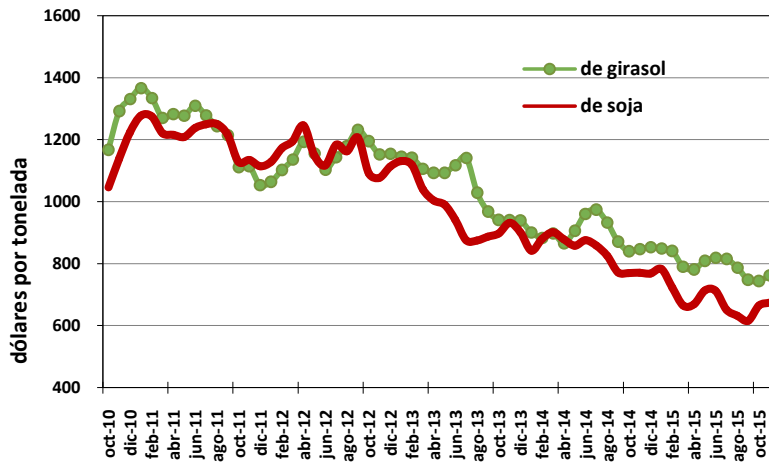
² Ingeniera Agrónoma, Técnico de OPYPA en el Área de Cadenas Agroindustriales y Análisis Sectorial, crava@mgap.gub.uy

Gráfica 1. Precios de exportación de harinas oleaginosas en puertos argentinos



Fuente: OPYP A con base en información de MINAGRI

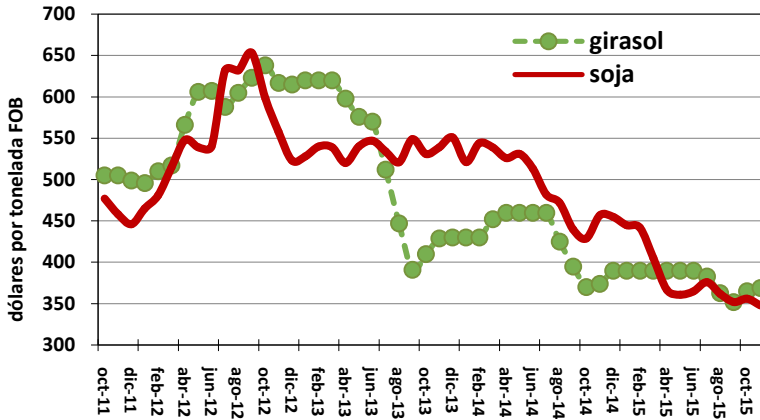
Gráfica 2. Precios de exportación de aceites en puertos argentinos



Fuente: OPYP A con base en información de MINAGRI

La evolución diferente de los precios de los derivados da lugar a impactos también diferentes en los precios de los granos oleaginosos (en función de sus contenidos relativos de aceite y harina), observándose caídas mayores para la soja (-24%) que para el girasol (-1%) durante los últimos doce meses (Gráfica 3).

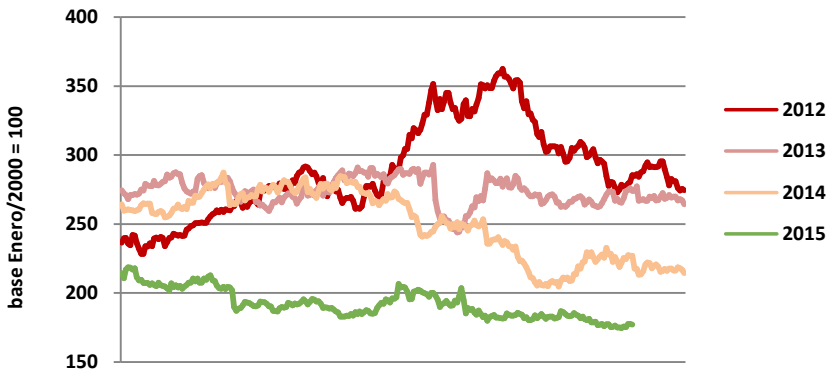
Gráfica 3. Precios de exportación de granos oleaginosos en puertos argentinos



Fuente: OPYPA con base en información de MINAGRI

El índice de precios de soja³ que elabora el *International Grain Council* (IGC), mostró una fuerte caída durante 2015, ubicándose en los menores niveles de los últimos 4 años. A mediados del mes de noviembre el índice de la soja se ubicó 3% por debajo del mes anterior. La caída fue de 8% y 226% respecto de los valores alcanzados 6 y 12 meses antes, respectivamente (Gráfica 4).

Gráfica 4. Índice de precios internacionales de soja (evolución diaria)



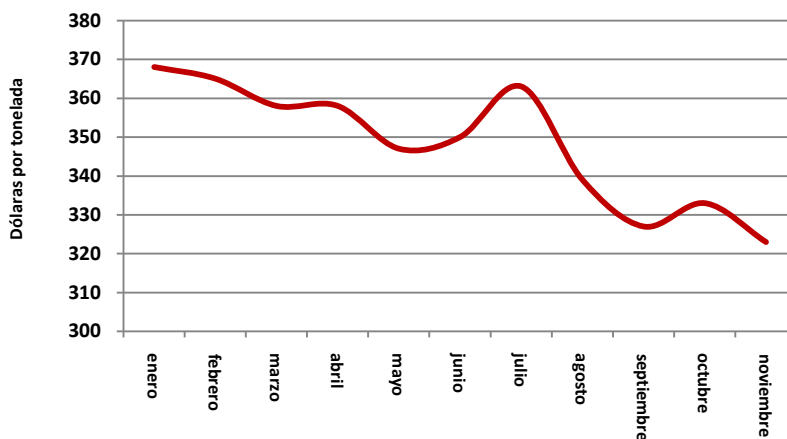
Nota: considera 3 puertos de embarque, ubicados en EEUU, Brasil y Argentina.

Fuente: elaboración propia con información del IGC

³ El índice considera los tres principales puertos de origen para la soja: EEUU, Brasil y Argentina.

La evolución del precio del grano de soja en el mercado de futuros de Chicago (CBOT-CME) durante 2015 muestra con claridad la dinámica declinante de las cotizaciones. La posición Julio/2016 cayó 12,3% entre enero y noviembre de 2015, ubicándose en torno a US\$ 320 la tonelada (Gráfica 5).

Gráfica 5. Precios de futuros de soja
(Mercado Chicago, posición julio/2016; evolución diaria)

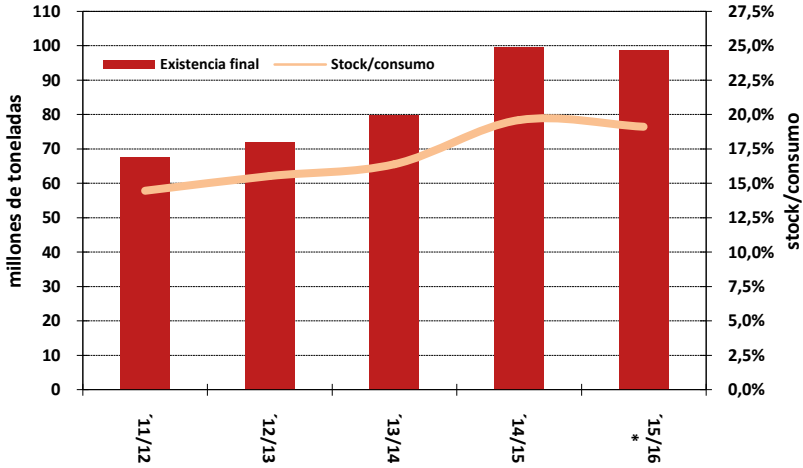


Fuente: elaboración propia con información del CME Group

1.2 La producción y el consumo

La evolución de los precios se ha visto influida por el comportamiento observado en los balances globales de producción y consumo, que en los últimos años se ha caracterizado por una recuperación de las existencias de los productos del complejo oleaginoso. En las últimas previsiones de Oil World para el ciclo 2015/16 (divulgadas en el pasado mes de setiembre) se proyecta una relativa estabilidad en el indicador, con una leve caída de 1% para el conjunto de los 10 principales granos oleaginosos (Gráfica 6). Adicionalmente, en el caso específico de la soja, las previsiones de Oil World apuntan a una caída de las existencias, también de 1%.

Gráfica 6. Existencias globales de los 10 principales granos oleaginosos

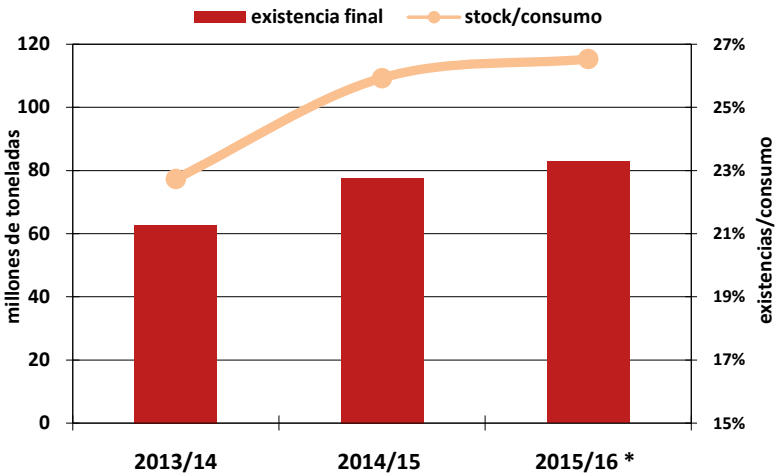


(*) proyección

Fuente: elaboración propia con base en información de Oil World (set/2015)

Proyecciones más recientes del USDA (noviembre/2015) prevén aumentos de 7% para las existencias mundiales de soja a fin de 2015/16 (83 millones de toneladas vs. 78 millones al finalizar 2014/15), creciendo también la relación *existencias/consumo* (Gráfica 7).

Gráfica 7. Existencias globales de grano de soja

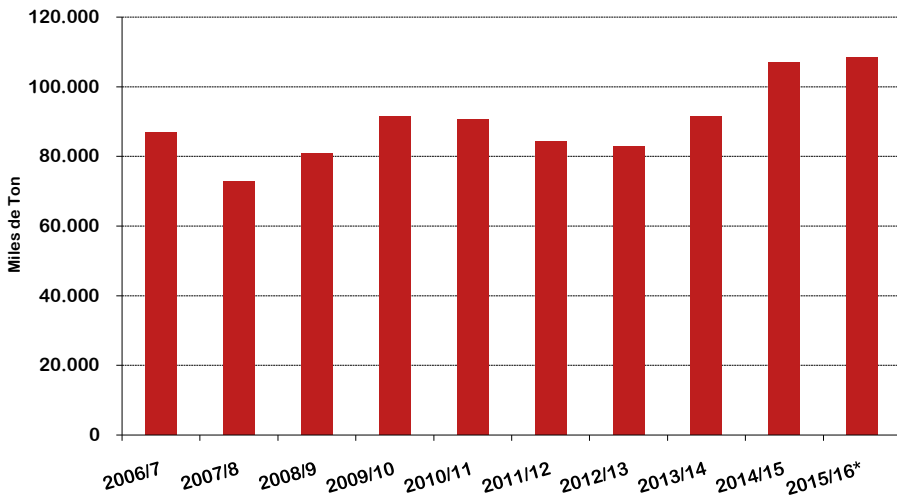


(*) proyección

Fuente: elaboración propia con base en información USDA (noviembre/2015)

La expansión proyectada de las existencias se origina en un aumento de 1% en la cosecha global (321 millones de toneladas vs. 319 millones previos), apoyada en aumentos en las cosechas de varios de los principales exportadores, destacándose en particular EEUU y Brasil, que alcanzarían nuevos récord de producción en 2015/16. En el caso de EEUU, la cosecha (que culminó en el pasado mes de octubre) fue estimada en 108,4 millones de toneladas, un aumento de 1,4% respecto de los 106,9 millones del año previo y nuevo máximo histórico (Gráfica 8).

Gráfica 8. Producción de soja en EEUU

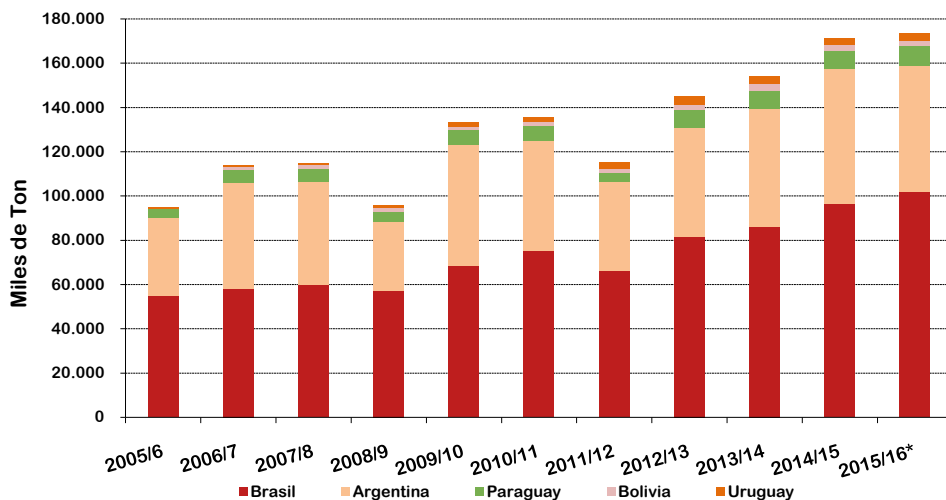


(*) proyección

Fuente: USDA (nov/2015)

El aumento de la cosecha de soja del hemisferio sur permitiría alcanzar un nuevo máximo histórico de 174 millones de toneladas, un crecimiento relativo de 1,3%. El crecimiento proyectado es explicado fundamentalmente por los aumentos esperados en Brasil (+6%) y Paraguay (+9%), mientras que Argentina mostraría una caída en la producción de 7% (Gráfica 9).

Gráfica 9. Producción de soja en América del Sur



(*) proyección

Fuente: con base en CONAB (Brasil), MinAgri (Argentina) y USDA (EEUU)

En Brasil, la CONAB proyecta una producción de 102 millones de toneladas (vs. 96 millones en 2014/15), lo que representaría un nuevo máximo histórico. El otro gran protagonista del hemisferio sur, Argentina, estaría cosechando un volumen de 57 millones de toneladas (vs. 61 millones en el ciclo previo), a partir de la reducción proyectada de la superficie de siembra.

Debe destacarse que, mientras las proyecciones para EEUU cuentan con un grado importante de certeza dado que ya ha finalizado la cosecha, en el caso de América del Sur los ajustes de las proyecciones son frecuentes, en la medida que los cultivos de la región mayoritariamente están iniciando su ciclo y que aún resta por sembrarse buena parte del área (en especial en Argentina y Uruguay, que tienen cultivos con localización más austral). En momentos de redactarse este artículo, las siembras en Brasil alcanzaban a 60%. En el caso de Argentina, además del menor avance de la siembra, se agrega como factor de incertidumbre el inminente cambio de gobierno (a mediados de diciembre), que podría tener alguna influencia en el nivel de siembra final, en función de posibles cambios en el marco de políticas (en particular posibles reducciones de los impuestos a las exportaciones).

En los próximos meses la condición de los cultivos en el “cono sur” americano y –a partir de eso- la confirmación o modificación de los pronósticos para su producción y oferta exportable, será uno de los factores decisivos para determinar el comportamiento del mercado global de la soja. Esto se explica por la gran relevancia de la oferta exportable de

América del Sur en el comercio global de soja, con una participación de 60% de las exportaciones totales (vs. 40% de los EEUU).

2. Mercado local

2.1 Producción

La producción de soja para el pasado año agrícola 2014/15 habría alcanzado a 3,11 millones de toneladas, una caída de 9% respecto de la producción del ciclo anterior según la estimación de la DIEA (Encuesta Agrícola, set/2015). La superficie sembrada fue 1,33 millones de hectáreas y la productividad media alcanzó a 2.331 kg/ha (2,6% inferior a los 2.394 kg/ha del ciclo previo).

El ajuste del balance de oferta y demanda incorporando otras fuentes de información complementarias (existencias, consumo, comercio exterior de trigo y harina, etc.) resulta en una estimación de cosecha de 3,3 millones de toneladas, una reducción de 3% respecto a similar estimación para el ciclo anterior (3,4 millones de toneladas) (Cuadro 1).

Cuadro 1. Balance de oferta y demanda de soja (por año agrícola)

(en toneladas de grano)	2008/9	2009/10	2010/11	2011/12	2012/13	2013/14	2014/15 e
existencia inicial (1º/mar)	14.044	68.148	23.099	46.699	18.081	21.063	70.948
EXP grano de soja (1º/mar-28/feb)	1.090.029	1.965.407	1.824.675	2.591.766	3.523.791	3.193.751	3.200.000
IMP grano de soja (1º/mar-28/feb)	-	664	65	8	758	-	-
existencia final (28/feb)	68.148	23.099	46.699	18.081	21.063	70.948	20.000
saldo primario (var.exist-EXP+IMP)	(1.144.133)	(1.919.693)	(1.848.210)	(2.563.140)	(3.526.015)	(3.243.636)	(3.149.052)
consumo doméstico (estimado)	(105.000)	(155.000)	(155.000)	(160.000)	(160.000)	(160.000)	(160.000)
producción aparente * (toneladas)	1.249.133	2.074.693	2.003.210	2.723.140	3.686.015	3.403.636	3.309.052
rendimientos (DIEA-MGAP, kg/ha)	1.780	2.105	1.788	2.390	2.634	2.393	2.331
superficie aparente ** (hectáreas)	701.760	985.603	1.120.364	1.139.389	1.399.398	1.422.330	1.419.585

(*) Existencia inicial + Importaciones - Exportaciones - Existencia final – Consumo

(**) Producción aparente / rendimiento promedio

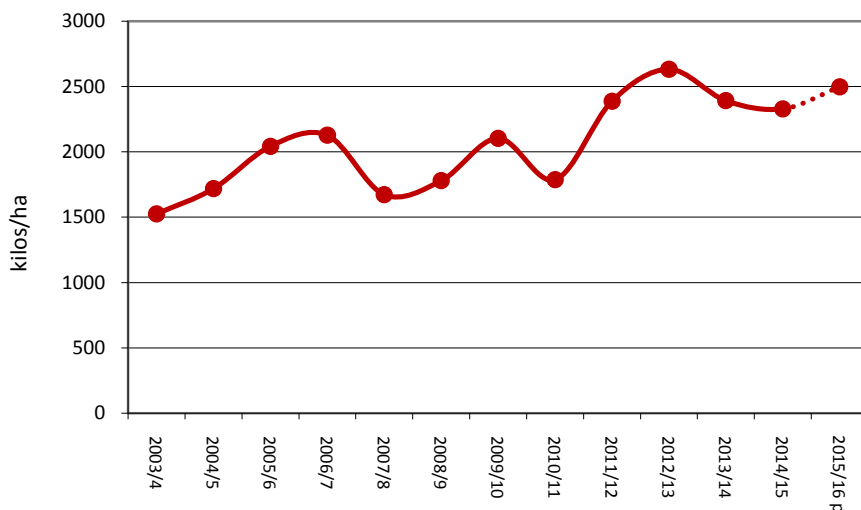
Fuente: OPYPA con base en datos de DIEA, Aduanas, REOPINAGRA e INASE.

Asumiendo la productividad media informada por la DIEA, la superficie sembrada se ubicaría en 1,42 millones de hectáreas, una diferencia de apenas 6% con la estimación de la Encuesta Agrícola.

A pesar de la caída de la productividad media, en el año agrícola 2014/15 se alcanzó el cuarto ciclo consecutivo con rendimientos medios superiores a los 2.300 kg/ha (el

promedio de ese trienio resultó 2.437 kg/ha), lo que muestra la consolidación de un salto en la productividad del cultivo en el país (Gráfica 10).

Gráfica 10. Evolución de los rendimientos medios de soja (por año agrícola)



(p) proyección

Fuente: OPYPA con base en datos de DIEA-MGAP.

Los otros cultivos oleaginosos, al igual que en años anteriores, mantuvieron una expresión muy inferior. La producción 2014/15 de girasol fue estimada en menos de 2 mil toneladas, mientras que la de colza habría alcanzado en ese año un volumen de 15 a 16 mil toneladas.

El cultivo de colza (o “canola”) ha venido aumentando gradualmente su presencia en el área de cultivos “de invierno”, con una producción organizada esencialmente en torno al abastecimiento de ALUR, para su utilización como materia prima aceitera para la elaboración de biodiesel.

2.2 Comercio exterior

Las cifras de la Dirección Nacional de Aduanas señalan que las ventas al exterior de grano de soja alcanzaron a 3,03 millones de toneladas en el período marzo-octubre. La cifra representa un descenso de 4% respecto del récord de 3,2 millones de toneladas exportadas en el año anterior.

El valor de las ventas al exterior cayó 31% en la misma comparación interanual. En el período marzo – octubre de 2015, el valor de las exportaciones de soja alcanzó a US\$ 1.124 millones (vs. US\$ 1.619 millones en igual período del año previo). El precio medio para el ciclo 2014/15 resultó US\$ 370 por tonelada FOB, marcando una fuerte caída de 27% respecto de la media de US\$ 509 por tonelada alcanzada en el año previo.

El destino de las exportaciones muestra –al igual que en años anteriores- un claro predominio de China con 82% del volumen total exportado. El segundo destino resultó ser Alemania (10%), seguido por Egipto con 3% (Cuadro 2).

Cuadro 2. Destinos de las exportaciones de soja
(en porcentaje del volumen total exportado, marzo-octubre de 2015)

Destino	Volumen exportado	% del total
China	2.487.772	82,0%
Alemania	303.387	10,0%
Egipto	91.016	3,0%
Bangladesh	29.212	1,0%
Turquía	28.874	1,0%
Malasia	20.807	0,7%
España	19.029	0,6%
Italia	15.613	0,5%
Tunez	10.394	0,3%
Vietnam	8.592	0,3%
Otros países	19.172	0,6%
Total exportado	3.033.868	100%

Fuente: OPYPA con base en datos de la Dirección de Aduanas.

Las exportaciones se concretaron a través de un conjunto numeroso de firmas (más de 40), agrupando las 3 mayores un 47% del comercio total (Cuadro 3).

**Cuadro 3. Principales firmas exportadoras de soja
(en porcentaje del volumen total exportado, marzo-octubre de 2015)**

Empresa	Volumen exportado	% del total
CARGILL URUGUAY S.A.	524.956	17%
LDC URUGUAY S.A.	450.767	15%
BARRACA JORGE W ERRO	447.626	15%
CEREOIL URUGUAY	218.287	7%
GARMET S.A.	199.085	7%
COPAGRAN	158.924	5%
ROCALMAR	109.002	4%
NIDERA URUGUAYA S.A.	81.678	3%
ADP S.A.	78.756	3%
FADISOL S.A.	79.307	3%
Resto	685.481	23%
Total exportado	3.033.868	100%

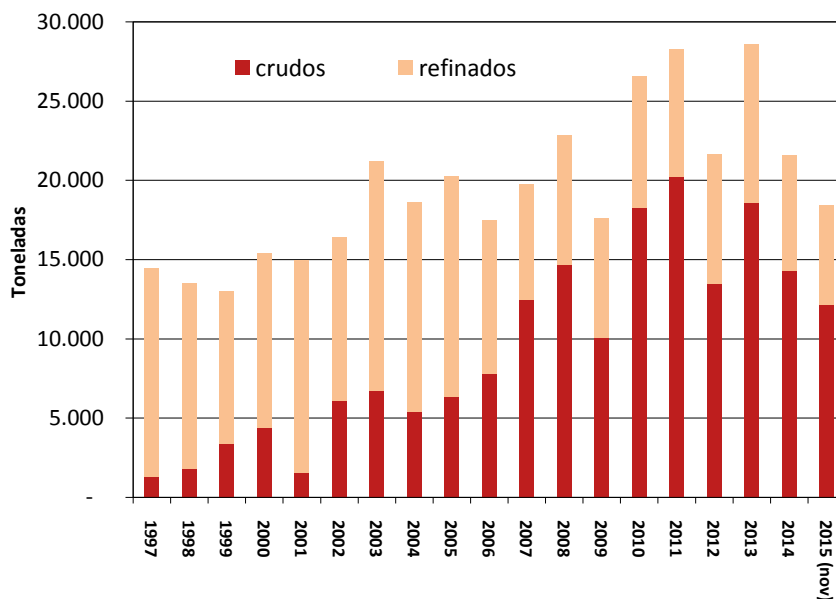
Fuente: OPYPA con base en datos de la Dirección de Aduanas.

Además de la exportación de la soja “in natura” (como materia prima para la industria aceitera), durante 2015 se concretó el quinto año consecutivo de exportaciones de semilla de soja, producida en “contraestación” para atender la demanda del hemisferio norte. Se exportaron algo más de 4 millones de kilos, por un valor de US\$ 6,5 millones⁴.

Las importaciones de aceites llegaron a un máximo histórico en 2013, con un volumen total de 28.600 toneladas. En el período enero-noviembre de 2015 las importaciones alcanzaron más de 18,4 mil toneladas, por lo que si se mantuviera el ritmo de compras en el exterior para el último bimestre del año, el volumen de importaciones de aceites en 2015 podría alcanzar las 20,1 mil toneladas, 7% por debajo del año previo (Gráfica 11).

⁴ Un análisis más detallado de esta actividad puede consultarse en este mismo Anuario, en el artículo que analiza el sistema de bioseguridad (Souto, Ferenczi y Motta; Bioseguridad: acciones y desafíos del sistema regulatorio. Anuario OPYPA 2015).

Gráfica 11. Importaciones de aceites

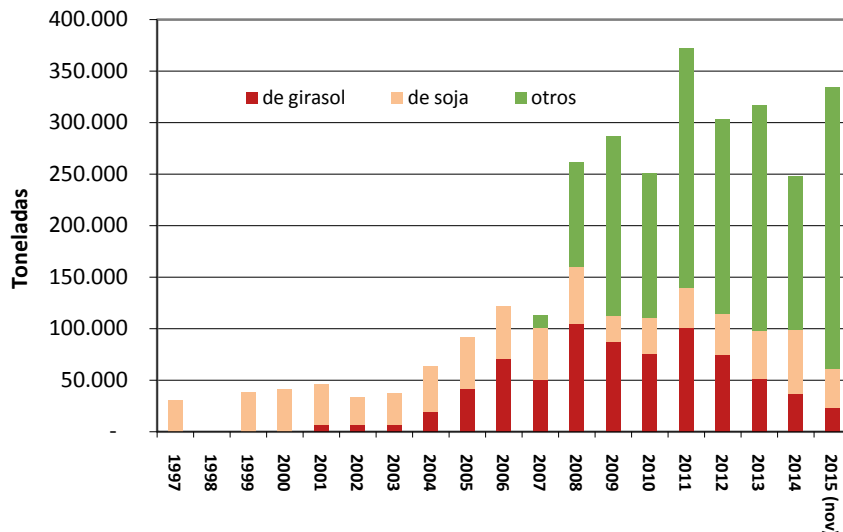


Fuente: OPYPA con base en datos de la Dirección de Aduanas en el Servicio Urundet.

Las importaciones de harinas, *expellers* y “otros derivados” de la molienda oleaginosas⁵ concretadas entre enero y noviembre de 2015, alcanzaron a 335 mil toneladas y –de mantenerse el ritmo– podrían alcanzar a 365 mil toneladas al completarse el año, nivel muy próximo al récord de 372 mil toneladas alcanzado en 2011 (Gráfica 12).

⁵ Las importaciones agrupadas en “otros derivados” incluyen harinas de otras materias primas oleaginosas (como lino, algodón, colza, etc.) y en los últimos años, también las ingresadas al país como “mezclas” (posiciones arancelarias 23.09.90.10.00 y 23.09.90.90.90). Estas últimas se componen en amplia proporción de harina de soja (aproximadamente 95% del volumen), conformando una corriente comercial principalmente de origen argentino, concebida para eludir el pago de los elevados impuestos (de 32%) que gravan las exportaciones de harina de soja en ese país.

Gráfica 12. Importaciones de harinas oleaginosas



Fuente: OPYPA con base en datos de la Dirección de Aduanas en el Servicio Urunet.

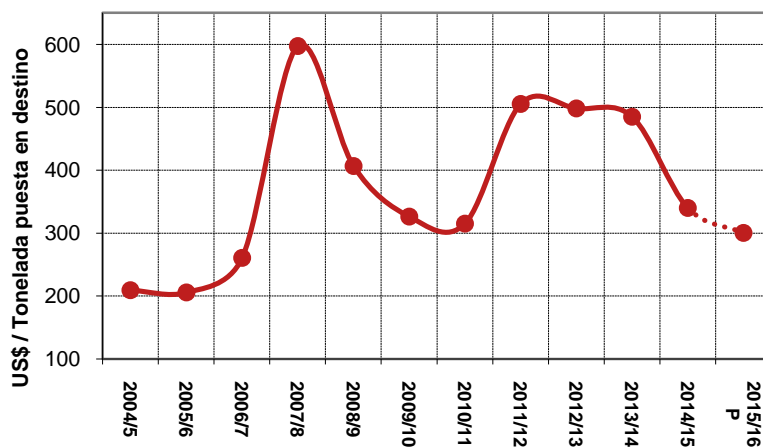
El sostenimiento de los volúmenes importados, en un escenario de aumento de la oferta de origen nacional (por el crecimiento de la molienda de oleaginosas para la producción de biodiesel) refleja la dinámica creciente del consumo local de productos para la alimentación animal⁶.

2.3 Precios internos

Los precios domésticos de la soja acompañaron la evolución externa. La comercialización de la pasada cosecha 2014/15 se ubicó en el trimestre marzo-mayo/15 con un precio promedio de US\$ 340 por tonelada puesta en destino (30% inferior al precio de US\$ 485 registrado en igual período de 2014). Posteriormente, a pesar de un leve incremento registrado en el mes de julio, los precios continuaron debilitándose, ubicándose en torno a US\$ 330 al promediar noviembre.

Las referencias para los negocios de venta de la futura cosecha considerando las posibilidades de ventas anticipadas o “*forward*” (con descuento respecto del precio en el contrato soja de Chicago, posición julio/2016), macan una expectativa de US\$ 300/tonelada FAS Nueva Palmira, lo que resultaría en una nueva caída del precio, respecto del arranque de la última zafra (Gráfica 13).

⁶ Methol, M. y Silva, M^a. E. Oferta y demanda de productos concentrados para alimentación animal. Anuario OPYPA (2014)

Gráfica 13. Precio interno de la soja (período marzo – mayo, para cada año agrícola)

Nota: la referencia para el año 2015/16 corresponde a los precios “forward” operados en el mercado local durante el período setiembre – noviembre de 2015.

Fuente: elaboración propia, con base en información de la Cámara Mercantil.

2.4 Perspectivas para 2015

La información recogida –muy tempranamente- en el pasado mes de julio por la DIEA⁷ ubicó la intención de siembra de soja en 1,12 millones de hectáreas, lo que representaría un descenso relativo de 16% respecto de la superficie estimada para el año previo.

La reducción de la superficie parece acorde con un entono de mercados menos favorable que el de años previos, tal como fuera analizado anteriormente. Asimismo, resulta coincidente con las expectativas señaladas por diversos actores de la cadena oleaginosa que apuntan a una nueva caída del área sembrada con soja en el ciclo 2015/16.

Sin embargo, la ocurrencia de buenas condiciones para la instalación de los cultivos “de primera” parece haber estimulado la actividad, lo que podría atenuar la magnitud de la caída. En momentos de redactarse este informe –a mediados de noviembre- las expectativas se centran en las condiciones para la instalación de los cultivos “de segunda”.

Tomando como referencia una superficie de siembra de 1,2 a 1,3 millones de hectáreas y asumiendo rendimientos de 2.500 kilos por hectárea –similar a la media de los últimos 4 años-, la producción podría alcanzar entre 3,1 y 3,3 millones de toneladas. Naturalmente,

⁷ Encuesta Agrícola de Invierno, DIEA-MGAP. Setiembre/2015.

existe un elevado grado de incertidumbre en la definición del tamaño de la futura cosecha, por la gran dependencia de la evolución del clima en los próximos 4 meses.

En el Cuadro 4 se presenta una proyección para la zafra 2015/16, que asume condiciones “normales” para el clima. La producción podría alcanzar a 3,125 millones de toneladas, nivel similar (-0,8%) al cosechado en el último año. Ello daría lugar a un similar volumen de la oferta exportable en el próximo ciclo comercial, que se ubicaría en 2,97 millones de toneladas.

**Cuadro 4. Proyección de oferta y demanda de soja 2015/16
(en toneladas)**

en toneladas de grano	2015/16 p
existencia inicial (1º/mar/16)	20.000
superficie sembrada (ha)	1.250.000
rendimiento(kg/ha)	2.500
cosecha	3.125.000
importaciones de grano	-
subtotal	3.145.000
consumo doméstico	160.000
existencia final (28/feb/17)	20.000
subtotal	180.000
saldo exportable	2.965.000

Fuente: OPYPA

En un escenario 2015 con expectativas de similares volúmenes exportados, las variaciones de los ingresos por exportaciones dependerán mayormente de la evolución de los precios de exportación. Considerando niveles de precios en torno a US\$ 300 por tonelada FOB (frente a los US\$ 370 promediados durante 2015) los ingresos por exportaciones en 2016 se ubicarían entre US\$ 890 y 900 millones de dólares, un descenso de 220% respecto de los ingresos obtenidos por las exportaciones durante 2015.

En cuanto a la oferta de los otros granos oleaginosos, puede destacarse la confirmación de una fuerte expansión de la superficie de colza, que DIEA estimó en 27 mil hectáreas (vs. 10 mil hectáreas previas), impulsada por los planes de contratación de cultivos de la empresa ALUR, para abastecer sus necesidades de materia prima para elaboración de biodiesel. El aumento de la superficie de siembra y los buenos rendimientos que se proyectan para los cultivos (entre 1,7 y 1,9 ton por hectárea) permitirán un fuerte aumento de la oferta de colza de producción nacional que podrá ubicarse en un nivel récord de 45 a 50 mil toneladas.

3. Referencias y fuentes consultadas

- Banco Central del Uruguay (BCU). Cifras del Comercio Exterior (en Servicio Urunet)
- _____. Información de endeudamiento bancario.
- Cámara Mercantil de Productos del País. Cotizaciones de cereales y oleaginosos.
- CONAB (Brasil). “2º levantamiento de safra 2015/16”, noviembre de 2015.
- Chicago Mercantil Exchange (CME). Cotizaciones en las operaciones de mercados de futuros.
- DIEA (MGAP). Encuesta Agrícola, setiembre de 2015.
- DIEA (MGAP). Precios de Insumos, noviembre de 2015.
- INASE. Consumo aparente de semillas
- Ministerio de Agricultura (Argentina). “Estimaciones agrícolas”, octubre de 2015.
- Oil World Statistics Update. Setiembre de 2015.
- REOPINAGRA. Existencias de Cereales y Oleaginosos (DGSSA-MGAP)

4. Anexos

Cuadro 5. Resumen de variables clave

Variable	Unidad de medida	Períodos comparados			Tasa de variación anual en períodos indicados	
		2004/05	2013/14	2014/15	Var. 10 ciclos (tasa anual)	Var. última zafra
Actividad						
Cultivo (años agrícolas)		2004/05	2013/14	2014/15	Var. 10 ciclos (tasa anual)	Var. última zafra
Soja: área sembrada	miles de hás	278.000	1.423.798	1.334.000	18%	-6%
Soja: producción	miles de ton.	478.000	3.407.149	3.108.220	22%	-9%
Soja: rendimiento medio	kg. / há	1.719	2.393	2.330	3%	-3%
Comercio Exterior		últimos 12 meses (período mar-feb)				
Grano de soja		2004/05	2013/14	2014/15	Var. últimos 10 ciclos	Var. última zafra
Exportaciones	miles de USD	32.300	1.876.134	1.625.308	50%	-13%
Exportaciones	toneladas	350.000	3.527.492	3.193.751	26%	-9%
Concentración Export. por destino (*)	%	-	87%	86%	-	-1%
Concentración Export. por empresa (*)	%	-	44%	49%	-	12%
Aceites		2004/05	2013/14	2014/15	Var. últimos 10 ciclos	Var. última zafra
Crudos (**): importaciones	miles de USD	s/dato	19.672	11.571	-	-41%
Crudos (**): importaciones	toneladas	6.300	19.041	13.367	12%	-30%
Refinados (***) : importaciones	miles de USD	s/dato	12.649	9.000	-	-29%
Refinados (***) : importaciones	toneladas	11.700	8.876	7.228	-3%	-19%
Total de aceites: importaciones	miles de USD	s/dato	32.321	20.571	-	-36%
Total de aceites: importaciones	toneladas	18.000	27.917	20.595	4%	-26%
Expellers y harinas (****)		2004/05	2013/14	2014/15	Var. últimos 10 ciclos	Var. última zafra
Importaciones	miles de USD	11.800	82.082	86.736	-	6%
Importaciones	toneladas	82.500	205.826	268.740	10%	31%

Cuadro 6. Información de endeudamiento

	Períodos comparados			Variación	
	A set 2006	A set 2014	A set 2015	2015 vs. 2006 (Var a.a.)	2015 vs. 2014
Stock de créditos totales	6,3	160,1	148,0	88%	-8%
Stock de créditos vigentes	4,7	159,8	147,3	99%	-8%
Stock de créditos vencidos	1,56	0,30	0,69	-15%	130%
Morosidad	25%	0%	0%		
Stock de créditos en moneda nacional	0,01	0,04	0,09	42%	117%
Stock de créditos en moneda extranjera	6,2	160,1	147,9	88%	-8%
Dolarización	100%	100%	100%		
Deuda con banca pública	1,2	64,3	65,9	121%	2%
Deuda con banca privada	5,0	95,8	82,1	75%	-14%