



Temporada Invierno Verano 2023 (Octubre 2022)

online - shop.moweeek.com.uy

presencial - Kibón

Datos última edición Invierno 2022

- + 80 marcas de diseño
- + diseño de autor
- + 20 marcas auspiciantes
- + institutos educativos

Campaña online y offline

- + 438.000 personas alcanzadas
- + 121.000 personas diferentes entraron al Marketplace.
- + 250 contenidos de referentes e influencers
- + 20 notas específicas medios tradicionales y radio

Público MoWeek:

- + UDS 1.922.972 Vendidos
- + Visitas por Grupo de edades (años)

8%	18-24
36%	25-34
30%	35-44
17%	45-54
7%	55-64
2%	65+

- + 76% Mujeres 24% Hombres
- + 83 % Mobile 16% Desktop 1% Tablet

Participación online (excluyente)

Incluye:

- Perfil de la marca en MoWeek Marketplace con panel de control propio.
- Costo fijo de integración a pasarela de pago con Bamboo Payments.
- Mención en la difusión general del evento: redes sociales, gacetillas de prensa y mailings.
- Beneficios Itaú. Se extiende el beneficio del descuento a sus otros puntos de venta los 3 días de MOWEEK (No se realiza el descuento en los locales en PREVIA MOWEEK, esos días es exclusivo en el Marketplace).
- Una inscripción a Studio MoWeek. Este año la propuesta de Moweeek incluye una entrada para la masterclass de Studio Moweeek. Será una intensa jornada de aprendizaje con expertos internacionales que ayudarán a impulsar el branding y la comunicación de tu marca. Pronto desvelaremos los invitados de la edición de setiembre 2022. Como un extra, los integrantes adicionales de las marcas Moweeek que deseen asistir a la masterclass contarán con un descuento especial del 30% (abonarán \$1.750 por lugar, en vez de \$2.500).

	Giga	Básico
Media Kit	Si	Si
Cantidad de artículos máxima a cargar en Moweeek Marketplace	300	100
Frecuencia de exhibición de productos en categorías del Marketplace	2 productos	1 producto
Marca recomendada en carousel HOME	Si	No
Participación en campaña editorial de fotos (Para mailing, redes sociales y anuncios)	Si	Aleatorio
Redes Sociales, Mailing	Si	Aleatorio
Historias y mención	Si	Si
Presencia en Plan de Medios Digital de Moweeek en Facebook & Instagram. Alcance del plan: 250,000 hombres y mujeres, 18+, clientes y potenciales, Montevideo e Interior (campaña específica).	Campaña individual para la marca. Presencia en campañas de marcas destacadas Moweeek, y en campañas que incluyen a todas las marcas participantes. Post entrega de resultados.	Presencia en campañas de Moweeek que incluyen a todas las marcas participantes.

Costo participación online (fijo + variable):

	Giga	Básico
Inversión fija - pago inmediato		
Monto fijo	\$45.000 + IVA	\$29.250 + IVA
Monto fijo hasta el 20 de agosto	\$42.750 + IVA	\$27.800 + IVA
Inversión variable - pago posterior al evento		
Fijo por transacción (Bamboo Payments) en Marketplace	\$6,16 + IVA	\$6,16 + IVA
Fijo Visa por transacción (+IVA) en Marketplace	*	*
Comisión por movimiento de dinero en Marketplace	3% + IVA	3% + IVA
Comisión por venta web y locales de la marca (neto + impuestos)	1%	1%
Cantidad de marcas	20	80

*** Fijo Visa por transacción**

Autorización de Tarjeta de Crédito USD 0,055 (dólares americanos 5,5/100)

Devolución de Tarjeta de Crédito USD 0,055 (dólares americanos 6/100)

Decision Management (Visa) Control de Fraude USD 0,060 (dólares americanos 5/100)

Utilización de Verify By Visa Enrolamiento USD 0,045 (dólares americanos 4,5/100)

Utilización de Verify By Visa Transacción USD 0,045 (dólares americanos 4,5/100)

Inversión variable - pago posterior al evento	
Comisión (neto + impuestos)	1%

Condiciones para participar:

Empresa: La marca debe contar con empresa formalizada, número de comercio web Visa y Master en la plataforma bamboo (Equipo MoWeek asiste en la gestión). Debe firmar el reglamento y contrato.

Itaú: La marca tiene la obligación de participar de los beneficios del banco (Ver instructivo).

Panel de control: Una vez realizado el pago se otorgará usuario, contraseña y capacitación para cargar perfil y los productos en el Marketplace.

Colección: Al marketplace solo deben cargar los productos de la temporada, o mejor dicho no se permite cargar saldos de stock.

Penalidad: Para garantizar una mejor experiencia del cliente, se debe cumplir con el tiempo de carga de los productos (mínimo 25 productos) y el tiempo de entrega comprometidos en las diferentes etapas, en caso de incumplimiento habrá una penalidad de \$5.000 + IVA.

Pago: Transferencia bancaria a Cuenta Corriente Pesos Itaú 1737824 a nombre de SOFÍA INCIARTE Y MARIA MARTINEZ - envío de comprobante vía mail a catalina@mowee.com.uy.

Ventajas de vender en MoWeek Marketplace:

- Canal de venta adicional a los propios.
- Acceso a todo el público MoWeek.
- No es necesario tener tu tienda online.
- Posicionamiento orgánico en buscadores.
- Venta cruzada con otras marcas.
- Mención en campaña de emails y redes sociales de MoWeek.
- Presencia en campañas publicitarias de MoWeek en Facebook, Instagram y Google.

Ventajas de comprar en MoWeek Marketplace:

- Encontrar todo en un mismo lugar, la posibilidad de filtrar y buscar por categoría.
- La misma forma de comprar todos los productos.
- Mayor transparencia.
- Productos disponibles 24hs.
- Atención al cliente.
- Canje de millas.